



Die Luzerner Balthasar Gruppe entwickelt, produziert und vermarktet seit 1939 Produkte für die Bereiche Haus & Garten. Dazu gehören Kerzen, Accessoires, Haushalts- und Kosmetikprodukte.

Hast du eine Passion für Home & Living und möchtest gerne in einem jungen motivierten Team arbeiten? Wir suchen für unser Sales-Team B2B eine/n

JUNIOR KEY ACCOUNT MANAGER/IN (80 – 100 %)

MIT OPERATIVEM LEAD IM TAGESGESCHÄFT / KERZEN & HAUSHALT

DAS ERWARTET DICH

- Du hast den Lead im operativen Tagesgeschäft im B2B und stellst die Abstimmung aller Sachbearbeiter sicher
- Du betreust grössere Kunden eigenständig und schöpfst deren Potentiale aus
- Du definierst Marketingaktivitäten und Verkaufsförderungskonzepte
- Du unterstützt die Key Accounts vereinzelt in der Kundenbetreuung
- Du analysierst den Markt und ergreifst Chancen

DU BRINGST MIT

- Eine kaufmännische Grundausbildung mit Weiterbildung im Bereich Verkauf/Marketing/PM oder mehrjährige Erfahrung darin
- Strukturierte Arbeitsweise mit hoher Eigenmotivation
- Vertieftes Wissen in Office Programmen (v.a. Excel)
- Eine analytische, unternehmerische sowie vernetzte Denkweise
- Gute Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Französisch, weitere Sprachen sind ein Plus aber nicht zwingend

WIR BIETEN DIR

- Abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Selbstständiges und flexibles Arbeiten
- Arbeit in einem traditionellen Familienunternehmen
- Motiviertes und hilfsbereites Team
- Grosszügige Rabatte im eigenen Balthasar Store

Fühlst du dich angesprochen und möchtest mehr über diese spannende Herausforderung erfahren? Wir freuen uns auf deine Bewerbung.

balthasar



Flaman 



Balthasar + Co. AG
Sonja Stadelmann
Lavendelweg 2
6280 Hochdorf

Tel. 041 914 05 23
hr@balthasar.ch
www.balthasargroup.ch